



Стоимость продуктов и услуг проекта «Ортопедический Эксперт»

Комплексные решения для повышения эффективности работы компаний на рынке ортопедических товаров

Ваши успехи - наша работа!

Услуги и продукты	Наименование комплекса услуг			Цена услуги отдельно, руб.
	Silver	Gold	Platinum	
Анкетирование				
Стандартизованная анкета (подробный профайл заказчика) для определения проблемных участков	●	●	●	Бесплатно
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Стратегическая сессия				
Собеседование с руководителем (собственником) бизнеса для определения наличия недостатков организации бизнес-процессов	●	●	●	Бесплатно
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Торговая точка				
Исследуем и оценим:				
▪ Месторасположение торговой точки	●	●	●	5 000 за точку
▪ Оформление фасада	●	●	●	
▪ Организацию внутреннего пространства	●	●	●	
▪ Торговое оборудование	●	●	●	
▪ Выкладку товара	●	●	●	
▪ Размещение POSm	●	●	●	7 000 за точку
▪ Товарную структуру продаж	○	●	●	
▪ Структуру продаж по целевым группам покупателей	○	●	●	
▪ Структуру продаж во времени	○	●	●	
Есть готовые решения:				
▪ Мини-книга "Правильная география розницы"	●	●	●	В подарок*
▪ Мини-книга "Мерчендайзинг на отлично!"	●	●	●	
Предоставим решения индивидуально:				
▪ "Привлечение дополнительных покупателей "с улицы". Оформление фасада	●	●	●	3 000 за точку
▪ "Удобство и быстрота обслуживания". Организация внутреннего пространства	●	●	●	3 000 за точку
▪ "Инструменты для увеличения вероятности покупки". Торговое оборудование, выкладка и POSm	●	●	●	3 000 за точку
▪ "Храни только то, что продается". Управление ассортиментом и товарными запасами	○	●	●	5 000 за точку
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Персонал торговой точки				
Исследуем и оценим:				
▪ Кадровую структуру розницы	●	●	●	5 000 за человека
▪ Знания товароведения	●	●	●	
▪ Знания техники продаж	●	●	●	

▪ Алгоритм работы	●	●	●	
▪ Мотивацию к работе	●	●	●	
▪ Степень лояльности	●	●	●	
▪ Профессиональные амбиции	●	●	●	
Есть готовые решения:				
▪ Мини-книга «7 секретов продаж ортопедических изделий»	●	●	●	В подарок*
▪ Дистанционное обучение особенностям ортопедической продукции (интернет-класс)	●	●	●	3 000 за час
▪ Аудио-тренинг «Реализация ортопедических изделий. Основы работы с покупателем», коробка	●	●	●	15 000
▪ Тренинг I уровня «Реализация ортопедических изделий. Основы работы с покупателем», 8 часов	●	●	●	30 000
Предоставим решения индивидуально:				
▪ Тренинги по продуктовым группам, 12 продуктовых групп, 4 часа/группа	●	●	●	13 000 за группу
▪ Тренинг II уровня «Выяснение потребностей покупателя», 4 часа	○	●	●	15 000
▪ Тренинг II уровня «Работа с возражениями покупателя», 4 часа	○	●	●	15 000
▪ Тренинг III уровня «Комплексная продажа», 4 часа	○	○	●	15 000
▪ Тренинг III уровня «Правильное товарное предложение в зале», 4 часа	○	○	●	15 000
▪ Разработка решений для оптимизации системы оценки персонала	○	○	●	19 000
▪ Разработка решений для оптимизации системы мотивации персонала	○	○	●	19 000
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Внешняя служба (медицинские/торговые представители)				
Исследуем и оценим:				
▪ Кадровую структуру подразделения	○	●	●	5 000 за человека
▪ Знания товароведения	○	●	●	
▪ Знания техники продвижения	○	●	●	
▪ Алгоритм работы	○	●	●	
▪ Мотивацию к работе	○	●	●	
▪ Степень лояльности	○	●	●	
▪ Профессиональные амбиций	○	●	●	
Есть готовые решения:				
▪ 2 мини-книги «Все секреты работы медицинского представителя»	○	●	●	В подарок*
▪ Мини-книга "Экономь на бездельниках" о контроле работы медпредставителей	○	●	●	
▪ Аудиосеминар «Доктор Тест», принципы сегментирования и тестирования докторов	○	●	●	3 000
▪ Дистанционное обучение особенностям ортопедической продукции (интернет-класс)	○	●	●	3 000 за час
▪ Аудио-тренинг для медпредставителей «Вскрой любое ЛПУ!», коробка	○	●	●	6 000
▪ Тренинг I уровня «Основы продвижения ортопедических изделий», 8 часов	○	●	●	30 000
Предоставим решения индивидуально:				

▪ Тренинги по продуктовым группам, 12 продуктовых групп, 4 часа/группа	○	●	●	13 000 за группу
▪ Тренинг II уровня «Выяснение потребностей врача», 4 часа	○	○	●	15 000
▪ Тренинг II уровня «Работа с возражениями врача», 4 часа	○	○	●	15 000
▪ Тренинг III уровня «Техника проведения презентаций и публичных выступлений», 8 часов	○	○	●	30 000
▪ Разработка решений для оптимизации системы оценки персонала	○	○	●	19 000
▪ Разработка решений для оптимизации системы мотивации персонала	○	○	●	19 000

[Написать ОртоЭксперту для заказа](#)

Система привлечения покупателей

Исследуем и оценим:

▪ Внешнее оформление торговых точек	○	●	●	35 000
▪ Наружную рекламу	○	●	●	
▪ Рекламу в СМИ	○	●	●	
▪ Директ-маркетинг	○	●	●	
▪ Дресс-код сотрудников	○	●	●	
▪ Коммуникации с покупателями в ТТ	○	●	●	
▪ POSm	○	●	●	
▪ Организацию работы с врачами	○	●	●	

Есть готовые решения:

▪ Мини-курс «7 способов увеличить продажи в ортопедическом салоне»	○	○	●	В подарок*
▪ Аудио-курс «Повышение доходимости от доктора»	○	○	●	15 000

Предоставим решения индивидуально:

▪ Разработка рекомендаций по оптимизации системы привлечения покупателей	○	●	●	19 000
▪ Разработка комплекса мероприятий по привлечению дополнительного потока покупателей	○	○	●	25 000

[Написать ОртоЭксперту для заказа](#)

Система конвертации покупателей

Исследуем и оценим:

▪ Ведение базы покупателей	○	○	●	25 000
▪ Систему телемаркетинга	○	○	●	
▪ Систему директ-маркетинга	○	○	●	
▪ Алгоритм продажи	○	○	●	
▪ Применение скриптов продажи	○	○	●	
▪ Типичные возражения покупателей	○	○	●	
▪ Систему стимулирования повторных покупок	○	○	●	

Есть готовые решения:

▪ Мини-книга «База клиентов — рывок к продажам»	○	○	●	В подарок*
▪ Мини-курс «7 способов увеличить продажи в ортопедическом салоне»	○	○	●	

Предоставим решения индивидуально:

▪ Разработка рекомендаций по оптимизации системы конвертации покупателей	○	○	●	19 000
▪ Разработка комплекса мероприятий для увеличения повторных покупок и "удержания" покупателей	○	○	●	25 000

[Написать ОртоЭксперту для заказа](#)

Система поддержки покупателей				
Исследуем и оценим:				
▪ Информационную поддержку	○	○	●	25 000
▪ Консультационную поддержку	○	○	●	
▪ Алгоритм обмена и возврата товара	○	○	●	
▪ Прием и обработку индивидуальных заявок	○	○	●	
Есть готовые решения:				
▪ Мини-курс «7 способов увеличить продажи в ортопедическом салоне»	○	○	●	В подарок*
Предоставим решения индивидуально:				
▪ Разработка рекомендаций по оптимизации системы поддержки покупателей	○	○	●	19 000
▪ Разработка комплекса мероприятий для повышения лояльности покупателей	○	○	●	25 000
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Ассортимент				
Исследуем и оценим:				
▪ Представление торговых марок	○	○	●	35 000
▪ Представление товарных групп	○	○	●	
▪ Ассортимента внутри товарных групп	○	○	●	
▪ Ценовой политики	○	○	●	
▪ Конкурентного окружения	○	○	●	
Есть готовые решения:				
▪ Мини-книга "Товар, который продается"	○	○	●	В подарок*
Предоставим решения индивидуально:				
▪ Оптимизация ассортиментного портфеля заказчика	○	○	●	25 000
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Логистика товародвижения				
Исследуем и оценим:				
▪ Количества товарных запасов	○	○	●	45 000
▪ Объемов продаж товарных позиций	○	○	●	
▪ Алгоритма формирования заказов	○	○	●	
▪ Частоты заказов	○	○	●	
▪ Наличия дефектуры в товарных позициях	○	○	●	
▪ Системы учета и анализа товародвижения	○	○	●	
Есть готовые решения:				
▪ Мини-книга "Эх, мороз, мороз, не морозь бабло!"	○	○	●	В подарок*
Предоставим решения индивидуально:				
▪ Оптимизация системы товарной логистики	○	○	●	35 000
Написать ОртоЭксперту для заказа				
Цена комплекса:	195 000	350 000	550 000	

* Подарочные материалы предоставляются при заказе как минимум одной платной услуги из соответствующего блока прайс-листа

Примечания:

1. Все работы проводятся по договору на оказание информационно-консультационных услуг (данные расходы включаются в себестоимость при исчислении налога на прибыль)
2. Сроки выполнения работ зависят от их объема и сложности
3. Возможна поэтапная оплата
4. Командировочные расходы рассчитываются отдельно и включаются в цену договора
5. При необходимости внедрения специального программного обеспечения для эффективной реализации проектов, данные услуги оплачиваются отдельно.